



## **Auf Schnupper-Kurs zu mehr Umsatz. Der Kurz-Check Verkauf von intake.**

### **Kurzbesuch des intake-Verkaufstrainers im Laden mit anschliessendem Potenzial-Feedback.**

Sie möchten wissen, wie ein professioneller Verkaufstrainer Ihr Personal mit Kundenkontakt im Vergleich zu Top-Verkäuferinnen beurteilt? Sie wollen wissen, wie es um die Abschöpfungs-Quote in Ihrer Vorwahl-Beratungsform steht? Sie wollen mehr zum Umsatz-Potenzial wissen, das in Ihrem Betrieb schlummert? Natürlich wollen Sie auch wissen, mit welchen gezielten Massnahmen Sie die angestrebten Abschöpfungsziele für Ihren Umsatz erreichen können.

#### **So läuft der Kurz-Check von intake ab:**

- 1.** In der Planung des Checks geben Sie uns vor, welche VerkäuferInnen wir zu welchen Schwerpunkten beobachten und beurteilen sollen (max. 2 – 3 VerkäuferInnen pro Besuch).
- 2.** Wir finden gemeinsam einen passenden Check-Termin mit möglichst hoher Kundenfrequenz. Zudem erhalten Sie Tipps, wie Sie Ihr Personal auf den Beobachtungs-Besuch optimal vorbereiten können.
- 3.** Am Tag X erscheint unser erfahrener Verkaufstrainer. Er wird als unauffälliger Kunde getarnt ca. 2 Stunden im Laden verbringen und dabei das vorher evaluierte und informierte Verkaufspersonal diskret bei seinen Kundenkontakten beobachten.
- 4.** Auf Wunsch erhalten die beurteilten VerkäuferInnen gleich schon danach ein Kurzfeedback mit Optimierungsmöglichkeiten für ihre Kundenkontakte und Verkaufsberatungen resp. ihre Verkaufstechnik – dies in einer wertschätzenden und motivierenden Form. Natürlich erfahren Sie auch, was sie bereits optimal umsetzen.
- 5.** An einem passenden Termin nach dem Kurz-Check Verkauf präsentieren wir ihnen als verantwortliche Person für den Verkauf in einem gut einstündigen Gespräch unsere Erkenntnisse verbunden mit Tipps zu sofortigen Optimierungen der Leistungen Ihres Verkaufsteams.

**intake liefert die Antworten. Buchen Sie jetzt den Kurz-Check Verkauf. Und das zum Schnupperpreis von 800 Franken.  
Rufen Sie mich an, mailen Sie uns, treffen wir uns.**

**Simon Niederhauser** // intake ag – Werkstatt für Verkauf und Marketing

**Telefon 031 914 40 40 // Handy: 079 540 49 26 // E-Mail: [info@intake.ch](mailto:info@intake.ch)**

**Team-Büro Bern: Waaghausgasse 18, 3011 Bern**

Postadresse: intake ag // Simon Niederhauser // Bifang 13 // 3472 Wynigen